

## **Инструкция для Координаторов проекта «Единый центр практик „Территория роста“» в 2026 году**

### **1. О чем проект**

«Единый центр практик „Территория роста“» — проект Союза «Атомные города», направленный на поддержку предпринимательства в атомных городах.

Проект помогает участникам пройти путь от идеи или действующего бизнеса до подготовленного бизнес-проекта, презентации, защиты перед жюри и возможности получить поддержку.

Участие в образовательных мероприятиях проекта бесплатное.

### **2. Кто может участвовать**

Участниками проекта могут стать:

#### **1. Действующие предприниматели**

Субъекты малого и среднего предпринимательства, которые ведут деятельность на территории присутствия Госкорпорации «Росатом».

#### **2. Жители, которые хотят открыть свое дело**

Граждане, которые постоянно проживают на территории присутствия и планируют создать собственный бизнес.

### **3. Что нужно сделать для участия**

Для участия необходимо:

1. Заполнить электронную форму заявки <https://atomnews.ru/section/razvitie>
2. Предоставить согласие на обработку персональных данных.
3. Предоставить согласие на распространение персональных данных.

**Важно:** подача заявки не означает автоматического получения поддержки. Участнику необходимо пройти образовательную программу, выполнить задания, подготовить проект и пройти защиту.

#### 4. Как устроена программа

Программа состоит из четырех основных этапов.

##### **Июнь — идея и бизнес-модель**

На первом этапе участники знакомятся с проектом, определяют ценность своей идеи для города, проходят образовательный онлайн-курс по бизнес-моделированию и заполняют рабочую тетрадь бизнес-модели.

Основные мероприятия:

Что проходит	Что делает участник
Стартовая встреча	Узнает логику проекта, этапы участия и условия получения поддержки
Вебинар «Как бизнес улучшает жизнь города»	Определяет социальную и экономическую ценность своей идеи
Онлайн-курс по бизнес-моделированию	Проходит курс и выполняет задания
Контрольный рубеж 1	Передает заполненную рабочую тетрадь
Консультация №1	Получает разбор бизнес-модели

**Важно:** онлайн-курс по бизнес-моделированию нужно пройти на 100%. Это обязательное условие продолжения участия в проекте.

##### **Июль — навыки делового общения и взаимодействия**

На втором этапе участники учатся представлять себя и свой проект, искать ресурсы, устанавливать деловые связи и находить партнеров в городе.

Основные мероприятия:

Что проходит	Что делает участник
Вебинар о деловой репутации предпринимателя	Понимает, как предприниматель становится лицом своего проекта
Вебинар о поиске ресурсов	Ищет возможности для развития проекта
Вебинар о самопрезентации	Учится кратко и понятно представлять себя и проект
Вебинар о партнерах	Разбирается, как находить партнеров
Контрольный рубеж 2	Выполняет «обходной лист предпринимателя»
Консультация №2	Получает обратную связь по результатам задания

**Условие допуска к консультации №2:** выполнение «обходного листа предпринимателя» по заданиям экспертов и лекторов образовательной программы.

### Август — подготовка к защите проекта

На третьем этапе участники готовят проект к защите: оформляют презентацию, рассчитывают бюджет, готовят аргументацию, продумывают ответы на вопросы жюри и собирают пакет документов.

Основные мероприятия:

Что проходит	Что делает участник
Вебинар по презентации проекта	Готовит структуру презентации для защиты
Вебинар по защите проекта	Учится представлять проект перед жюри
Вебинар по бюджету	Обосновывает расходы
Вебинар по вопросам жюри	Готовит ответы на сложные вопросы
Контрольный рубеж 3	Передает пакет документов
Тренировочная защита	Репетирует защиту и получает обратную связь экспертов

**Условие допуска к тренировочной и финальной защите:** направление пакета документов Организатору в установленный срок.

В пакет документов входят:

1. Рабочая тетрадь бизнес-модели.
2. Презентация проекта.
3. Смета проекта.
4. Раздаточные материалы при наличии.
5. Сценарий выступления или тезисы презентации.

### **Сентябрь — конкурс на получение поддержки**

Финальный этап — защита проектов перед членами жюри.

По итогам оценки определяются победители, которым может быть предоставлена поддержка при условии подписания необходимых документов.

### **Важно заранее проговаривать с участниками обязательные условия участия в проекте:**

1. Пройти образовательный онлайн-курс по бизнес-моделированию на 100%;
2. Заполнить рабочую тетрадь бизнес-модели;
3. Выполнить задания и контрольные рубежи;
4. Соблюдать сроки направления материалов;
5. Подготовить пакет документов для защиты;
6. Участвовать в обязательных мероприятиях проекта;
7. Соблюдать нормы делового общения при взаимодействии с Организатором, экспертами и другими участниками.

Если участник не проходит онлайн-курс полностью, не выполняет обязательные задания, контрольные рубежи или пропускает более трех обязательных мероприятий без уведомления, Организатор вправе принять решение о прекращении его участия в проекте.

## Частые вопросы участников и ответы

### Кто может подать заявку?

Подать заявку могут действующие предприниматели, ведущие деятельность на территории присутствия Госкорпорации «Росатом» и жители, которые постоянно проживают на такой территории и хотят открыть свое дело.

### Участие платное?

Нет. Участие в образовательных мероприятиях проекта бесплатное.

### Можно ли участвовать, если бизнеса еще нет?

Да. Проект рассчитан и на действующих предпринимателей, и на тех, кто только планирует открыть свое дело.

### Нужно ли проходить онлайн-курс полностью?

Да. Онлайн-курс по бизнес-моделированию является обязательным элементом программы. Его нужно пройти на 100%.

### Что будет, если участник не пройдет онлайн-курс?

Организатор вправе принять решение о прекращении участия такого участника в проекте.

### Что такое контрольный рубеж?

Контрольный рубеж — это этап проверки обязательных заданий. Он нужен, чтобы участник мог перейти к следующему этапу программы.

### Что такое «обходной лист предпринимателя»?

Это практическое задание, которое участник выполняет по заданиям экспертов и лекторов образовательной программы. Оно помогает участнику познакомиться с городской предпринимательской средой, найти потенциальных партнеров и получить обратную связь по проекту.

### Что нужно подготовить к защите?

Участник должен подготовить рабочую тетрадь бизнес-модели, презентацию проекта, смету, раздаточные материалы при наличии, сценарий выступления или тезисы презентации.

**Все участники получают поддержку?**

Нет. Поддержка предоставляется победителям по итогам защиты проектов и оценки комиссии, состоящей из представителей Организатора и Администрации города.

**Можно ли прекратить участие?**

Да. Участник может прекратить участие, предварительно уведомив Координатора и Организатора проекта по электронной почте: [territoriyarosta@atomgoroda.ru](mailto:territoriyarosta@atomgoroda.ru).

По организационным вопросам участники могут обращаться к Координатору проекта на территории присутствия.

Если вопрос требует решения Организатора, Координатор направляет его в Союз «Атомные города» по установленным каналам взаимодействия.

Электронная почта проекта: [territoriyarosta@atomgoroda.ru](mailto:territoriyarosta@atomgoroda.ru)